

CZEŚĆ I — PODSUMOWANIE PROSPEKTU

NUMER VISA AUTORITE DES MARCHES FINANCIERS („AMF”) 18-395 Z DNIA 24 SIERPNIĄ 2018 r.

Podsumowanie to zbiór wymogów informacyjnych zwanych „Elementami”. Elementy ujęto w Punktach A – E (A.1 – E.7).

Niniejsze podsumowanie zawiera wszystkie Elementy wymagane dla danego rodzaju papierów wartościowych i Emitenta. Przerwy w numeracji mogą wynikać z nieobowiązkowego charakteru niektórych Elementów.

Pomimo tego, że zamieszczenie pewnych Elementów w podsumowaniu jest wymagane dla danego rodzaju papierów wartościowych i Emitenta, może się zdarzyć, że brak jest istotnych informacji odnośnie do danego Elementu. W takim przypadku podsumowanie zawierać będzie krótki opis Elementu z dopiskiem „nie dotyczy”.

PUNKT A — WPROWADZENIE I OSTRZEŻENIA		
A.1	Ostrzeżenie dla czytelnika	Niniejsze podsumowanie należy traktować jako wprowadzenie do prospektu. Inwestor powinien podejmować wszelkie ewentualne decyzje o inwestycjach w papiery wartościowe na podstawie szczegółowej analizy całego prospektu. W przypadku wniesienia powództwa do sądu w związku z informacjami zawartymi w prospekcie, inwestor występujący z pozwem może być zmuszony, na podstawie przepisów krajowych danego państwa członkowskiego, do poniesienia kosztów tłumaczenia prospektu zanim podjęte zostaną jakiegokolwiek czynności prawne. Odpowiedzialność cywilną ponoszą wyłącznie osoby, które przedłożyły niniejsze podsumowanie, w tym również jego tłumaczenie, jedynie w przypadku, gdyby okazało się, że podsumowanie wprowadza w błąd, jest niedokładne lub niespójne z pozostałymi częściami prospektu lub jeżeli, odczytywane z innymi częściami prospektu, nie zawiera informacji kluczowych z punktu widzenia podjęcia przez inwestora decyzji inwestycyjnych odnośnie do papierów wartościowych.
A.2	Zgoda na wykorzystywanie prospektu	Nie dotyczy. Nie jest przewidywana późniejsza odsprzedaż ani ostateczne plasowanie papierów wartościowych przez pośredników finansowych.

PUNKT B — EMITENT		
B.1	Firma i nazwa handlowa emitenta	Motorola Solutions, Inc. („Motorola Solutions” lub „Spółka”).

<p>B.2</p>	<p>Siedziba i forma prawna spółki Motorola Solutions, prawo właściwe emitenta oraz kraj rejestracji jego spółki</p>	<p>Centrala spółki Motorola Solutions mieści się przy 500 West Monroe Street, Chicago, Illinois 60661, USA.</p> <p>Spółka jest spółką prawa stanu Delaware, USA.</p>
<p>B.3</p>	<p>Opis charakteru bieżącej działalności spółki Motorola Solutions oraz przedmiotu jej działalności</p>	<p>Motorola Solutions jest czołowym globalnym dostawcą infrastruktury, urządzeń, akcesoriów, oprogramowania i usług komunikacyjnych. Korzystając z naszych produktów i usług, klienci naszej Spółki, rekrutujący się zarówno spośród organów władzy państwowej, organów odpowiedzialnych za bezpieczeństwo publiczne jak i podmiotów komercyjnych, mogą działać coraz sprawniej dzięki większej wydajności, skuteczności i bezpieczeństwu pracowników świadczących pracę na zasadach mobilnych. Spółka, dzięki sprzedaży prowadzonej w ponad 100 krajach i 16.000 zatrudnionym pracownikom, oferuje swoim klientom globalny zasięg, a także - w oparciu o innowacyjność godną lidera branży - bogatą gamę towarów i usług.</p> <p>W drugim kwartale 2018 r. Spółka zmodyfikowała swoją wewnętrzną strukturę sprawozdawczą, aby lepiej dostosować sposób przekazywania i analizowania informacji finansowych przez kierownictwo wyższego szczebla, po części w wyniku niedawnych przejęć przyczyniających się do wzrostu nowo powstałych sektorów Usług i Oprogramowania. Wcześniej Spółka posiadała dwa segmenty sprawozdawcze: Produkty i Usługi. Zmiany w strukturze raportowania obejmują przesunięcie przychodów i kosztów związanych z Integracją Systemów, ze starego segmentu Usług do nowoutworzonego segmentu Integracja Produktów i Systemów oraz przesunięcie przychodów i kosztów związanych z segmentem Oprogramowania ze starego segmentu Produktów do nowoutworzonego segmentu Usług i Oprogramowania.</p> <p>Spółka działa globalnie, zarządzając swoim przedsiębiorstwem poprzez dwa segmenty:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Integracja Produktów i Systemów: Segment Integracji Produktów i Systemów oferuje szeroką gamę infrastruktury, urządzeń, akcesoriów, rozwiązań wideo oraz wdrożenie, optymalizacje i integrację takich systemów, urządzeń i aplikacji, w tym oferowanych przez Spółkę: (i) produktów "ASTRO", które spełniają wymagania standardu Organizacji Bezpieczeństwa Publicznej Komunikacji Project 25 (<i>Association of Public Safety Communications Officials Project 25 standard</i>), (ii) produktów "Dimetra" spełniających wymagania Europejskiego Standardu Telekomunikacyjnego Instytutu Naziemnego Systemu Radiowego "TETRA", (iii) Radiowych Produktów Profesjonalnych i Komercyjnych ("PCR"), (iv) produktów technologii szerokopasmowej, takich jak Long-Term Evolution ("LTE") i (v) rozwiązań wideo, takich jak kamery monitorujące. Podstawowymi odbiorcami segmentu Integracji Produktów i Systemów są agencje rządowe, służby bezpieczeństwa publicznego oraz oddziały szybkiego reagowania, a także gminy oraz klienci komercyjni i przemysłowi prowadzący prywatne sieci łączności, rozwiązań wideo oraz zatrudniający pracowników mobilnych.

		<ul style="list-style-type: none"> Usługi i Oprogramowanie: Segment Usług i Oprogramowania oferuje pełną gamę usług zarówno dla komercyjnych jak i publicznych i rządowych sieci komunikacyjnych (w tym bezpieczeństwa publicznego). Usługi obejmują ciągłość oferowanych usług poczynając od napraw, wsparcia technicznego i konserwacji. Do bardziej zaawansowanych usług należą monitorowanie, aktualizacja oprogramowania oraz usługa ochrony cybernetycznej. Oferta usług Zarządzania może obejmować od częściowego do całkowitego wdrożenia sieci należących do klientów lub Motorola Solutions. Oprogramowanie obejmuje rozwiązania bezpieczeństwa publicznego i centrum dowodzenia w przedsiębiorstwach, aplikacje ujednoczonej komunikacji, rozwiązania oprogramowania wideo, dostarczane zarówno na miejscu oraz "jako usługa". <p>Poniższa tabela przedstawia sprzedaż netto według segmentów za trzy lata zakończone 31 grudnia 2017 r., 2016 r. i 2015 r. (w milionach USD):</p> <table border="1" data-bbox="560 737 1417 932"> <thead> <tr> <th rowspan="2">Lata zakończone 31 grudnia</th> <th colspan="3">Sprzedaż netto</th> </tr> <tr> <th>2017</th> <th>2016</th> <th>2015</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Produkty</td> <td>\$ 3.772</td> <td>\$ 3.649</td> <td>\$ 3.676</td> </tr> <tr> <td>Usługi</td> <td>2.608</td> <td>2.389</td> <td>2.019</td> </tr> <tr> <td></td> <td>\$ 6.380</td> <td>\$ 6.038</td> <td>\$ 5.695</td> </tr> </tbody> </table> <p>Za lata zakończone 31 grudnia 2017 r., 2016 r. i 2015 r., nie odnotowano klientów, na których indywidualnie przypadałoby ponad 10% sprzedaży netto Spółki.</p> <p>Poniższa tabela przedstawia sprzedaż netto według segmentów za trzy miesiące i sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 r. i 1 lipca 2017 r. dostosowane do aktualnych wyników (w milionach USD):</p> <table border="1" data-bbox="560 1188 1417 1444"> <thead> <tr> <th rowspan="2"></th> <th colspan="2">Trzy miesiące</th> <th colspan="2">Sześć miesięcy</th> </tr> <tr> <th>30 czerwca 2018</th> <th>1 lipca 2017</th> <th>30 czerwca 2018</th> <th>1 lipca 2017</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Integracja Produktów i Systemów</td> <td>\$ 1.189</td> <td>\$ 1.047</td> <td>\$ 2.141</td> <td>\$ 1.901</td> </tr> <tr> <td>Usługi i Oprogramowanie</td> <td>571</td> <td>450</td> <td>1.086</td> <td>876</td> </tr> <tr> <td></td> <td>\$ 1.760</td> <td>\$ 1.497</td> <td>\$ 3.227</td> <td>\$ 2.777</td> </tr> </tbody> </table>	Lata zakończone 31 grudnia	Sprzedaż netto			2017	2016	2015	Produkty	\$ 3.772	\$ 3.649	\$ 3.676	Usługi	2.608	2.389	2.019		\$ 6.380	\$ 6.038	\$ 5.695		Trzy miesiące		Sześć miesięcy		30 czerwca 2018	1 lipca 2017	30 czerwca 2018	1 lipca 2017	Integracja Produktów i Systemów	\$ 1.189	\$ 1.047	\$ 2.141	\$ 1.901	Usługi i Oprogramowanie	571	450	1.086	876		\$ 1.760	\$ 1.497	\$ 3.227	\$ 2.777
Lata zakończone 31 grudnia	Sprzedaż netto																																												
	2017	2016	2015																																										
Produkty	\$ 3.772	\$ 3.649	\$ 3.676																																										
Usługi	2.608	2.389	2.019																																										
	\$ 6.380	\$ 6.038	\$ 5.695																																										
	Trzy miesiące		Sześć miesięcy																																										
	30 czerwca 2018	1 lipca 2017	30 czerwca 2018	1 lipca 2017																																									
Integracja Produktów i Systemów	\$ 1.189	\$ 1.047	\$ 2.141	\$ 1.901																																									
Usługi i Oprogramowanie	571	450	1.086	876																																									
	\$ 1.760	\$ 1.497	\$ 3.227	\$ 2.777																																									
<p>B.4a</p>	<p>Najnowsze tendencje</p>	<p>Wyniki Finansowe</p> <p>Dnia 2 sierpnia 2018 r. spółka Motorola Solutions ogłosiła wyniki za drugi kwartał 2018 r. Zysk na Akcję¹ z działalności kontynuowanej² spółki Motorola Solutions, obliczony zgodnie z Ogólnie Przyjętymi Zasadami Rachunkowości w Stanach Zjednoczonych („U.S. GAAP”), wyniósł \$1,05, osiągając 35% wzrost.</p> <p>Sprzedaż, która wynosiła \$1.760 mln, zwiększyła się o 18%, napędzana wzrostem we wszystkich regionach. Około 154 mln USD przychodów było związane z przejęciami, a 24 mln USD związane było z przyjęciem</p>																																											

¹ Akcje zwykłe o wartości nominalnej \$0,1 każda ("Akcje")

² Kwoty przypadające na akcje zwykłe spółki Motorola Solutions, Inc.

		<p>standardu rachunkowości ASU nr 2014-09, "Przychody z umów z klientami" i wszystkimi powiązanymi zmianami. Segment Integracji Produktów i Systemów odnotował 14 procentowy wzrost w Ameryce Północnej i Południowej, a także w Europie, na Bliskim Wschodzie i w Afryce ("EMEA"). Segment usług i oprogramowania wzrósł o 27 procent w Europie i regionie EMEA.</p> <p>W drugim kwartale 2018 r. Spółka wygenerowała środki pieniężne z działalności operacyjnej w kwocie \$425 mln, w porównaniu do \$173 mln środków pieniężnych z działalności operacyjnej wygenerowanych w kwartale roku poprzedniego. Wolne przepływy środków pieniężnych (tj. przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej pomniejszone o wydatki inwestycyjne) wyniosły \$384 mln, w porównaniu z \$120 mln przepływów środków pieniężnych w kwartale roku poprzedniego. Przepływy pieniężne za kwartał były wyższe w związku z poprawą kapitału obrotowego i wyższymi zarobkami.</p> <p>W trzecim kwartale 2018 r., Motorola Solutions przewiduje wzrost przychodów o ok 13% w porównaniu z trzecim kwartałem 2017 roku. Spółka nie zobowiązuje się do aktualizacji tego oświadczenia.</p> <p>W dniu 3 sierpnia 2018 r. Motorola Solutions złożyła w Komisji Papierów Wartościowych i Giełd Stanów Zjednoczonych ("SEC") raport kwartalny na formularzu 10-Q za kwartał zakończony 30 czerwca 2018 r. ("Drugi kwartał 10-Q").</p> <p>Przejęcia</p> <p>W dniu 9 kwietnia 2018 r. Spółka zakończyła proces przejęcia dostawcy dwukierunkowej łączności radiowej za cenę zakupu brutto wynoszącą 11 mln USD, w skład której wchodzi 7 milionów USD możliwych do zidentyfikowania wartości niematerialnych i prawnych, które będą amortyzowane przez okres siedmiu lat.</p> <p>W dniu 28 marca 2018 r. Spółka zakończyła przejęcie Avigilon Corporation, dostawcy zaawansowanych kompleksowych rozwiązań w zakresie bezpieczeństwa i nadzoru, w tym analizy wideo, sprzętu i oprogramowania do zarządzania siecią wideo, kamer monitorujących i rozwiązań kontroli dostępu za cenę zakupu wynoszącą 974 mln USD.</p> <p>W dniu 7 marca 2018 r. Spółka zakończyła przejęcie Plant Holdings, Inc., spółki dominującej Airbus DS Communications za cenę zakupu 237 mln USD netto. Przejęcie to rozszerzy portfolio oprogramowania Spółki w Centrum dowodzenia o dodatkowe rozwiązania dla Next Generation 9-1-1.</p>
<p>B.5</p>	<p>Struktura organizacyjna</p>	<p>Spółka Motorola Solutions jest spółką matką grupy Motorola Solutions. Motorola Solutions posiada operacyjne spółki zależne w 49 krajach, w tym w Stanach Zjednoczonych. Motorola Solutions posiada, bezpośrednio lub pośrednio, 100% kapitału i praw głosu we wszystkich swoich operacyjnych spółkach zależnych, w tym 16 znaczących operacyjnych spółkach zależnych oraz 9 znaczących spółkach zależnych posiadanych przez Motorola Solutions, wyjątek stanowią dwie spółki <i>joint-venture</i>, w których posiada, odpowiednio, pośrednio 65% i bezpośrednio 99,3% kapitału i praw głosu.</p>

B.6	Udziały w kapitale oraz w prawach głosu spółki Motorola Solutions	Nie dotyczy. Zgodnie ze swymi Q&A ³ , Europejski Urząd Nadzoru Rynków i Papierów Wartościowych („ESMA”) uznaje, że art. 18 Aneksu I do Rozporządzenia Komisji (WE) nr 809/2004 z dnia 29 kwietnia 2004 r. z późniejszymi zmianami („Rozporządzenie Prospektowe”) stanowiące przepis wykonawczy do Dyrektywy 2003/71/WE Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 4 listopada 2003 z późniejszymi zmianami („Dyrektywa Prospektowa”) nie jest relewantny w odniesieniu do ofert nabycia akcji skierowanych do pracowników i dlatego może być pominięty w prospekcie zgodnie z art. 23.4 Rozporządzenia Prospektowego.																																																																												
B.7	Informacje finansowe dotyczące spółki Motorola Solutions za lata obrotowe zakończone 31 grudnia 2017 roku, 2016 roku i 2015 roku oraz za trzy miesiące i sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 roku i 1 lipca 2017 roku	<p>Wybrane dane finansowe spółki Motorola Solutions przedstawione w niniejszym prospekcie pochodzą częściowo ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego Motorola Solutions przygotowanego zgodnie z U.S. GAAP.</p> <p style="text-align: center;">WYBRANE DANE FINANSOWE ZA TRZY LATA</p> <p style="text-align: right;"><i>Za lata zakończone 31 grudnia</i></p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;"><i>(W milionach, z wyjątkiem danych dot. akcji)</i></th> <th style="text-align: center;">2017 r.</th> <th style="text-align: center;">2016 r.</th> <th style="text-align: center;">2015 r.</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="4">Wyniki działalności operacyjnej</td> </tr> <tr> <td>Sprzedaż netto</td> <td style="text-align: right;">\$ 6.380</td> <td style="text-align: right;">\$ 6.038</td> <td style="text-align: right;">\$ 5.695</td> </tr> <tr> <td>Zysk z działalności operacyjnej</td> <td style="text-align: right;">1.282</td> <td style="text-align: right;">1.067</td> <td style="text-align: right;">994</td> </tr> <tr> <td>Zyski z (strata na) kontynuowanej działalności przed opodatkowaniem*</td> <td style="text-align: right;">(155)</td> <td style="text-align: right;">560</td> <td style="text-align: right;">640</td> </tr> <tr> <td colspan="4">Dane w przeliczeniu na jedną akcję zwykłą (w dolarach)</td> </tr> <tr> <td>Rozwodnione zyski z (strata na) kontynuowanej działalności na jedną akcję zwykłą*</td> <td style="text-align: right;">\$ (0,95)</td> <td style="text-align: right;">\$ 3,24</td> <td style="text-align: right;">\$ 3,17</td> </tr> <tr> <td>Rozwodnione zyski (strata) na jedną akcję zwykłą *</td> <td style="text-align: right;">(0,95)</td> <td style="text-align: right;">3,24</td> <td style="text-align: right;">3,02</td> </tr> <tr> <td>Rozwodniona średnia ważona liczba akcji zwykłych w obiegu (w milionach)</td> <td style="text-align: right;">162,9</td> <td style="text-align: right;">173,1</td> <td style="text-align: right;">201,8</td> </tr> <tr> <td>Zadeklarowana dywidenda na jedną akcję</td> <td style="text-align: right;">\$ 1,93</td> <td style="text-align: right;">\$ 1,70</td> <td style="text-align: right;">\$ 1,43</td> </tr> <tr> <td colspan="4">Bilans</td> </tr> <tr> <td>Aktywa ogółem</td> <td style="text-align: right;">\$ 8.208</td> <td style="text-align: right;">\$ 8.463</td> <td style="text-align: right;">\$ 8.346</td> </tr> <tr> <td>Zobowiązania ogółem</td> <td style="text-align: right;">4.471</td> <td style="text-align: right;">4.396</td> <td style="text-align: right;">4.349</td> </tr> <tr> <td>Kapitały własne ogółem (deficyt)</td> <td style="text-align: right;">(1.727)</td> <td style="text-align: right;">(952)</td> <td style="text-align: right;">(96)</td> </tr> <tr> <td colspan="4">Inne Dane</td> </tr> <tr> <td>Wydatki kapitałowe</td> <td style="text-align: right;">\$ 227</td> <td style="text-align: right;">\$ 271</td> <td style="text-align: right;">\$ 175</td> </tr> <tr> <td>% sprzedaży</td> <td style="text-align: right;">3,6%</td> <td style="text-align: right;">4,5%</td> <td style="text-align: right;">3,1%</td> </tr> <tr> <td>Wydatki na cele badawczo-rozwojowe</td> <td style="text-align: right;">\$ 568</td> <td style="text-align: right;">\$ 553</td> <td style="text-align: right;">\$ 620</td> </tr> <tr> <td>% sprzedaży</td> <td style="text-align: right;">8,9%</td> <td style="text-align: right;">9,2%</td> <td style="text-align: right;">10,9%</td> </tr> </tbody> </table> <p>* Kwoty przypisywane akcjonariuszom Motorola Solutions, Inc. posiadającym akcje zwykłe.</p>	<i>(W milionach, z wyjątkiem danych dot. akcji)</i>	2017 r.	2016 r.	2015 r.	Wyniki działalności operacyjnej				Sprzedaż netto	\$ 6.380	\$ 6.038	\$ 5.695	Zysk z działalności operacyjnej	1.282	1.067	994	Zyski z (strata na) kontynuowanej działalności przed opodatkowaniem*	(155)	560	640	Dane w przeliczeniu na jedną akcję zwykłą (w dolarach)				Rozwodnione zyski z (strata na) kontynuowanej działalności na jedną akcję zwykłą*	\$ (0,95)	\$ 3,24	\$ 3,17	Rozwodnione zyski (strata) na jedną akcję zwykłą *	(0,95)	3,24	3,02	Rozwodniona średnia ważona liczba akcji zwykłych w obiegu (w milionach)	162,9	173,1	201,8	Zadeklarowana dywidenda na jedną akcję	\$ 1,93	\$ 1,70	\$ 1,43	Bilans				Aktywa ogółem	\$ 8.208	\$ 8.463	\$ 8.346	Zobowiązania ogółem	4.471	4.396	4.349	Kapitały własne ogółem (deficyt)	(1.727)	(952)	(96)	Inne Dane				Wydatki kapitałowe	\$ 227	\$ 271	\$ 175	% sprzedaży	3,6%	4,5%	3,1%	Wydatki na cele badawczo-rozwojowe	\$ 568	\$ 553	\$ 620	% sprzedaży	8,9%	9,2%	10,9%
<i>(W milionach, z wyjątkiem danych dot. akcji)</i>	2017 r.	2016 r.	2015 r.																																																																											
Wyniki działalności operacyjnej																																																																														
Sprzedaż netto	\$ 6.380	\$ 6.038	\$ 5.695																																																																											
Zysk z działalności operacyjnej	1.282	1.067	994																																																																											
Zyski z (strata na) kontynuowanej działalności przed opodatkowaniem*	(155)	560	640																																																																											
Dane w przeliczeniu na jedną akcję zwykłą (w dolarach)																																																																														
Rozwodnione zyski z (strata na) kontynuowanej działalności na jedną akcję zwykłą*	\$ (0,95)	\$ 3,24	\$ 3,17																																																																											
Rozwodnione zyski (strata) na jedną akcję zwykłą *	(0,95)	3,24	3,02																																																																											
Rozwodniona średnia ważona liczba akcji zwykłych w obiegu (w milionach)	162,9	173,1	201,8																																																																											
Zadeklarowana dywidenda na jedną akcję	\$ 1,93	\$ 1,70	\$ 1,43																																																																											
Bilans																																																																														
Aktywa ogółem	\$ 8.208	\$ 8.463	\$ 8.346																																																																											
Zobowiązania ogółem	4.471	4.396	4.349																																																																											
Kapitały własne ogółem (deficyt)	(1.727)	(952)	(96)																																																																											
Inne Dane																																																																														
Wydatki kapitałowe	\$ 227	\$ 271	\$ 175																																																																											
% sprzedaży	3,6%	4,5%	3,1%																																																																											
Wydatki na cele badawczo-rozwojowe	\$ 568	\$ 553	\$ 620																																																																											
% sprzedaży	8,9%	9,2%	10,9%																																																																											

³ Pytania i Odpowiedzi, Prospekty: 28. zaktualizowana wersja – marca 2018 (28 marca 2018 | ESMA-31-62-780).

WYBRANE KWARTALNE DANE FINANSOWE (niezbadane)				
Dane ze skróconego skonsolidowanego rachunku zysków i strat				
	<i>Za okres trzech miesięcy zakończony</i>		<i>Za okres sześciu miesięcy zakończony</i>	
	30 czerwca 2018	<i>1 lipca 2017</i>	30 czerwca 2018	<i>1 lipca 2017</i>
<i>(W milionach, z wyjątkiem danych dot. akcji)</i>				
Sprzedaż netto	1.760	1.497	3.227	2.777
Zysk z działalności operacyjnej	273	261	445	433
Net earnings before income taxes	227	205	367	324
Net earnings	181	132	298	210
Zyski na jedną akcję zwykłą:				
Podstawowe	\$ 1,11	\$ 0,80	\$ 1,83	\$ 1,27
Rozwodnione	\$ 1,05	\$ 0,78	\$ 1,73	\$ 1,23
Średnia ważona liczba akcji zwykłych w obiegu:				
Podstawowe	162,2	163,1	161,7	163,7
Rozwodnione	171,7	169,0	171,1	169,5
Zadeklarowana dywidenda na jedną akcję	\$ 0,52	\$ 0,47	\$ 1,04	\$ 0,94
Dane ze skróconego skonsolidowanego bilansu				
	30 czerwca 2018	31 grudnia 2017 (1)		
<i>(W milionach)</i>				
Aktywa ogółem	\$ 8.881	\$ 8.208		
Zobowiązania ogółem	\$ 5.645	\$ 4.471		
Kapitały własne, ogółem (deficyt)	\$ (1.492)	\$ (1.727) (2)		
(1) Pochodzące ze zbadanych skonsolidowanych bilansów.				
(2) Deficyt kapitałów własnych wynika głównie z realizacji programu skupu akcji własnych Spółki. W wyniku szeregu działań Rada Dyrektorów spółki Motorola Solutions ("Rada") upoważniła Spółkę do skupienia łącznie do \$14.0 mld wyemitowanych Akcji ("program skupu akcji"). Program skupu akcji nie ma daty wygaśnięcia. Do dnia 30 czerwca 2018 Spółka wykorzystała blisko \$12,4 mld limitu upoważnienia do skupu Akcji, włączając w to koszty transakcyjne, pozostawiając \$1,6 mld limitu do wykorzystania na przyszły skupy.				
B.8	Informacje finansowe pro forma	Nie dotyczy. Zgodnie ze swymi Q&A, ESMA uznaje, że art. 20.2 Aneksu I do Rozporządzenia Prospektowego nie jest relewantny w odniesieniu do ofert nabycia akcji skierowanych do pracowników i dlatego może być pominięty w prospekcie zgodnie z art. 23.4 Rozporządzenia Prospektowego.		
B.9	Prognozy lub szacunki zysków	Nie dotyczy. Niniejszy prospekt nie zawiera żadnych prognoz wyników ani wyników szacunkowych.		
B.10	Zastrzeżenie w raporcie z audytu odnośnie historycznych danych finansowych	Nie dotyczy. Raport audytorów za lata 2017, 2016 oraz 2015 nie zawierają takich zastrzeżeń.		

B.11	Oświadczenie o kapitale obrotowym	Nie dotyczy. Kapitał obrotowy Motorola Solutions jest w wystarczający do zaspokojenia obecnych potrzeb spółki.
------	--	--

PUNKT C — PAPIERY WARTOŚCIOWE		
C.1	Rodzaj i klasa oferowanych papierów wartościowych wraz z numerem identyfikacyjnym	<p>Akcje oferowane zgodnie z niniejszym prospektem mogą być albo akcjami autoryzowanymi lecz niewyemitowanymi albo akcjami własnymi nabytymi przez spółkę (tzn. akcje własne) lub Akcjami kupionymi na wolnym rynku.</p> <p>Akcje są lub będą po emisji notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Nowym Jorku („NYSE”) i mają symbol „MSI.” Numer CUSIP Akcji to 620076307.</p>
C.2	Waluta emisji papierów wartościowych	Walutą emisji papierów wartościowych są dolary amerykańskie.
C.3	Liczba wyemitowanych akcji	Na dzień 30 czerwca 2018 r., Motorola Solutions miała prawo wyemitować 600.500.000 akcji, w tym 600.000.000 Akcji i 500.000 akcji uprzywilejowanych o wartości nominalnej \$100. Na dzień 1 lipca 2017 r. w obiegu znajdowało się 162.266.801 w pełni opłaconych Akcji i nie było akcji uprzywilejowanych.
C.4	Prawa z papierów wartościowych	<p>Do momentu nabycia Akcji przez pracownika uczestniczącego w Programie Nabywania Akcji Motorola Solutions z 1999 r. ze zmianami i poprawkami wchodzącymi w życie 18 maja 2015 r. („PNAP”) żadnemu pracownikowi uczestniczącemu w PNAP nie przysługuje prawo głosu, prawo do otrzymania dywidendy ani inne prawa akcjonariuszy, w związku z ofertą na podstawie PNAP. Po dokonaniu zakupu, pracownikowi uczestniczącemu w PNAP będą przysługiwały prawa z Akcji, opisane poniżej:</p> <p>Prawo do dywidendy. Artykuł 4(2) ujednoliconego Aktu Założycielskiego Motorola, Inc., zmienionego 5 maja 2009 r. oraz Oświadczenie o zmianie Aktu Założycielskiego Motorola, Inc., które obowiązuje od 4 stycznia 2011 r. („Akt Założycielski”) stanowi, że posiadacze Akcji będą uprawnieni do dywidendy, tylko wówczas, gdy Rada Dyrektorów ogłosi wypłatę dywidendy i będzie ona dopuszczona prawem. Zgodnie z prawem spółek stanu Delaware i z zastrzeżeniem przywilejów, które mogą mieć zastosowanie do pozostających w danym czasie w obiegu uprzywilejowanych akcji Motorola Solutions, posiadacze pozostających w obiegu Akcji są uprawnieni do otrzymania wypłaty dywidendy albo (1) z nadwyżki, albo (2) w braku nadwyżki, z zysku netto spółki za rok obrotowy, za który została ogłoszona dywidenda i/lub za poprzedni rok obrotowy, zgodnie z ustaleniami Rady Dyrektorów (patrz art. 170 prawa spółek Stanu Delaware).</p> <p>Prawa głosu. Artykuł 4(3) Aktu Założycielskiego stanowi, że każda Akcja uprawnia jej posiadacza do oddania jednego głosu, osobiście lub przez pełnomocnika, na wszelkich zgromadzeniach akcjonariuszy Spółki</p>

		<p>w sprawie wszystkich propozycji rozpatrywanych na takich zgromadzeniach i w sprawie wyboru Dyrektorów Motorola Solutions.</p> <p>Prawo do uczestniczenia w podziale aktywów w przypadku likwidacji. Z chwilą likwidacji, rozwiązania Spółki lub zakończenia przez Spółkę działalności, aktywa przeznaczone zgodnie z prawem do podziału pomiędzy akcjonariuszy zostaną podzielone proporcjonalnie pomiędzy posiadaczy Akcji pozostających w danym czasie w obiegu, po spłacie zobowiązań z pierwszeństwem zaspokojenia wynikających z akcji uprzywilejowanych.</p> <p>Brak postanowień dotyczących prawa pierwokupu, umorzenia lub zamiany. Z Akcjami nie jest związane prawo pierwokupu, Akcje nie podlegają również zamianie lub umorzeniu.</p>
C.5	Ograniczenia zbywalności	Nie dotyczy. Akcje w ramach niniejszej oferty są rejestrowane w „SEC” na Formularzu S-8 i, co do zasady, mogą być swobodnie zbywane.
C.6	Dopuszczenie do obrotu na rynku uregulowanym	Nie dotyczy. Jak wskazano w Elementie C.1 powyżej, Akcje są notowane na NYSE.
C.7	Polityka w zakresie dywidendy	Spółka wypłaciła pierwszą kwartalną dywidendę w 2011 roku w wysokości 0,22 USD za jedną akcję. Obecnie Spółka wypłaca kwartalną dywidendę w wysokości 0,52 USD za jedną akcję. Przyszłe dywidendy podlegają obowiązkowi zgłoszenia przez Radę.

PUNKT D — RYZYKA

PUNKT D — RYZYKA		
D.1	Główne ryzyka związane ze spółką Motorola Solutions i jej branżą	<p>Poniżej znajduje się podsumowanie kluczowych ryzyk, niewiadomych i innych czynników mogących mieć niekorzystny wpływ na przyszłe wyniki Motorola Solutions. Ryzyka i niewiadome wskazane poniżej nie są jedynymi, na które narażona jest Motorola Solutions.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Spółka jest narażona na wiele ryzyk związanych z obecną sytuacją gospodarczą i polityczną na świecie, w tym na niskie wskaźniki wzrostu gospodarczego na niektórych rynkach, fluktuację kursów walut, spadek cen towarów oraz niestabilną sytuację polityczną, które mają oraz mogą mieć niekorzystny wpływ na biznes Spółki. • Naruszenia bezpieczeństwa lub inne znaczące zakłócenie systemów technologii informacyjnej Spółki ("IT"), partnerów outsourcingowych, dostawców lub tych, których Spółka zaopatruje, instaluje, a w niektórych przypadkach obsługuje i konserwuje dla klientów, spowodowane atakiem cybernetycznym lub w inny sposób, może mieć negatywny wpływ na działalność, sprzedaż i wyniki operacyjne Spółki. • Znaczna ilość transakcji w ramach działalności międzynarodowej Spółki jest zawierana w walucie lokalnej, a znaczny procent gotówki i ekwiwalentów pieniężnych przechowywany jest poza obszarem Stanów Zjednoczonych, co naraża Spółkę na ryzyko wahań kursów

		<p>wymiany walut, zmian przepisów walutowych, a także ryzyko opóźnień i kosztów związanych z zamianą walut, co może odbić się na sprzedaży, zyskowności i elastyczności finansowej Spółki.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Część działalności Spółki jest uzależniona od zamówień i grantów rządu USA, które są w wysokim stopniu regulowane oraz podlegają kontrolom nadzorczym ze strony przedstawicieli rządu USA, mogą również ulec anulowaniu. Kontrole takie mogą przynieść niekorzystne wyniki, co może z kolei mieć negatywny wpływ na działalność Spółki. • Spółka przestała być właścicielem niektórych logo i innych znaków towarowych, nazw handlowych i znaków usługowych, w tym MOTOROLA, MOTO, MOTOROLA SOLUTIONS oraz logo Stylizowanego M oraz wszystkich znaków pochodnych i formantów powstałych na ich podstawie („Znaki Motorola”) i licencjonuje Znaki Motorola od Motorola Trademark Holdings, LLC („MTH”), która należy obecnie do Motorola Mobility Holdings, Inc. („Motorola Mobility”), podmiotu zależnego Grupy Lenovo („Lenovo”). Wspólne użytkowanie przez Spółkę Znaków Motorola może skutkować nieporozumieniami w obrębie produktów i rynku i może mieć negatywny wpływ na możliwość rozwijania przedsiębiorstwa pod marką Motorola. Ponadto, jeśli Spółka nie będzie wykonywała warunków umowy licencyjnej, może stracić prawo do Znaków Motorola. Ze względu na zmianę kontroli nad Motorola Mobility, która obecnie należy do Lenovo, Spółka może znaleźć się w sytuacji, w której Znaki Motorola będą w posiadaniu niewspółpracującej osoby trzeciej. • Pracownicy, klienci, dostawcy i partnerzy współpracujący Spółki są zlokalizowani na całym świecie i z tego względu Spółka narażona jest na ryzyka, które mogą nie dotyczyć spółek niemających globalnego zasięgu. • Sukces Spółki zależy częściowo od wprowadzenia w odpowiednim momencie nowych produktów i technologii, a na jej wyniki może mieć wpływ efektywność znacznych inwestycji w te nowe produkty i technologie. • Spółka oczekuje, iż będzie kontynuowała nabywanie strategicznych spółek i biznesów, zaś te akwizycje wnoszą niepewność oraz znaczące ryzyka, włącznie z ryzykiem związanym z integracją nabytych biznesów i osiągnięciem korzyści z dokonanych przejęć. • W minionych kilku latach Spółka zawarła szereg dużych transakcji, wyzbywając się pewnych aktywów, w związku z czym ciążą na niej obowiązki oraz potencjalne zobowiązania z tytułu transakcji oraz zbytej działalności. Ponadto, na skutek transakcji zbycia inwestycji, działalność Spółki utraciła na zróżnicowaniu działalności i bazy klientów, co może mieć niekorzystny wpływ na jej wyniki finansowe w razie odnotowania tendencji zniżkowej jej kluczowej działalności komunikacyjnej. • Spółka narażona jest na wiele ryzyk związanych z prawami własności intelektualnej. • Spółka może nie mieć zdolności do spełnienia zobowiązania
--	--	---

		<p>głównego z tytułu 2% Uprzywilejowanych Obligacji Zamiennych o wartości \$1 mld (dalej "Uprzywilejowane Obligacje Zamienne") w gotówce w przypadku zamiany lub odkupu Uprzywilejowanych Obligacji Zamiennych w przypadku wystąpienia zasadniczej zmiany, która może mieć wpływ na jest wyniki finansowe.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Spółka zbyła znaczny portfel praw własności intelektualnej, w tym patentów, na rzecz Motorola Mobility i Zebra Technologies Corporation („Zebra”) i nie jest w stanie wykorzystywać go do podniesienia swojej wartości, tak jak to czyniła przed zbyciem Motorola Mobility lub sprzedażą działalności Przedsiębiorstwa. • Spółka może nie być w stanie uzyskać elementów i części zawierających minerały wydobywane w Demokratycznej Republice Konga („DRK”), co do których uzyskano potwierdzenie, że nie są wykorzystywane do finansowania konfliktu zbrojnego w tym kraju, co może mieć negatywny wpływ na reputację Spółki, jeśli ujawni ona, że jej produkty zawierają minerały, co do których „nie udało się wykluczyć, że są wykorzystywane do finansowania konfliktu zbrojnego w DRK” lub jeśli okaże się, że Spółka nie będzie w stanie stwierdzić, czy jej produkty nie zawierają przedmiotowych minerałów. • Zakłócenie jakiegokolwiek systemu lub sieci może mieć negatywny wpływ na działalność, sprzedaż i wyniki operacyjne Spółki. • Spółka podlega przepisom ustawowym i wykonawczym dotyczącym prywatności, ochrony danych i bezpieczeństwa informacji, a jej faktyczne lub domniemane niewykonanie tych zobowiązań prawnych może negatywnie wpłynąć na jej działalność.
D.3	Główne ryzyka związane z akcjami	Pracownicy uczestniczący w PNAP podejmują ryzyko zmian kursowych w momencie (i) dokonania wpłat na rzecz PNAP poprzez potrącenia z wynagrodzenia i (ii) sprzedaży Akcji.

PUNKT E — OFERTA		
E.1	Przychody netto	Zakładając, że 3.132 pracowników uprawnionych ⁴ do uczestnictwa w PNAP w Niemczech, Polsce i Wielkiej Brytanii nabyłoby maksymalną liczbę Akcji w ramach PNAP, oferowaną na podstawie tego prospektu, tj. Akcje o wartości \$21.250 każdy, wówczas przychody brutto Motorola Solutions w związku z ofertą w ramach PNAP, na podstawie niniejszego prospektu, wyniosłyby \$66.555.000. Po odliczeniu kosztów obsługi prawnej i księgowej związanej z ofertą w wysokości ok. \$75.000, przychody netto wyniosłyby około \$66.480.000.

⁴ Według stanu na dzień 12 lipca 2018 r. liczba pracowników uprawnionych wynosiła: ok. 356 w Niemczech, 1.925 w Polsce oraz 851 w Wielkiej Brytanii.

<p>E.2a</p>	<p>Cel oferty i wykorzystanie wpływów</p>	<p>Celem PNAP jest zapewnienie uprawnionym pracownikom Spółki i jej wybranych podmiotów zależnych możliwości nabycia Akcji ze zniżką, poprzez dobrowolne, automatyczne potrącenia z wynagrodzenia, dzięki czemu Spółka będzie mogła przyciągać, utrzymywać i wynagradzać takie osoby i wzmacniać wspólnotę interesów pomiędzy takimi osobami i akcjonariuszami Spółki.</p> <p>Wpływy netto z oferty zostaną wykorzystane na ogólne cele korporacyjne Motorola Solutions.</p>
<p>E.3</p>	<p>Opis warunków i zasad oferty</p>	<p>Motorola Solutions będzie oferowała wybranym pracownikom Spółki oraz podmiotów zależnych Spółki na terenie EOG prawa nabycia swoich Akcji w ramach PNAP.</p> <p>Oferta przygotowana w ramach PNAP może być uznana za publiczną ofertę papierów wartościowych zgodnie z Dyrektywą Prospektową w Niemczech, Polsce i Wielkiej Brytanii. Oferta przygotowana w ramach PNAP będzie także realizowana w Austrii, Czechach, Danii, Francji, Norwegii, Portugalii, Hiszpanii i Szwecji. Jednakże powyższa oferta nie może być uznana za publiczną ofertę papierów wartościowych, a/lub obowiązek opublikowania prospektu nie powinien jej dotyczyć w ramach przepisów implementujących Dyrektywę Prospektową w wyżej wskazanych państwach.</p> <p>Prospekt zostanie udostępniony w formie drukowanej pracownikom spółek zależnych Motorola Solutions w Niemczech, Polsce i Wielkiej Brytanii, odpowiednio w siedzibach ich pracodawców. Ponadto, niniejszy prospekt wraz z tłumaczeniami podsumowania (tam gdzie jest to wymagane) będzie zamieszczony w intranecie Motorola Solutions, a kopie będą udostępniane pracownikom bezpłatnie na ich żądanie skierowane do działu kadr. Prospekt będzie również dostępny na stronie AMF www.amf-france.org.</p> <p>PNAP umożliwia uprawnionym pracownikom nabycie Akcji po niższej cenie dzięki ustalonym przez pracowników potrąceniom z należnego im w każdym okresie rozliczeniowym wynagrodzenia. Wszyscy pracownicy Motorola Solutions oraz spółek zależnych wskazanych przez Komitet ds. Wynagrodzeń i Zarządzania („Komitet”) Rady Dyrektorów, według jego uznania, są uprawnieni do uczestnictwa w PNAP, pod warunkiem, że taki pracownik (i) niezwłocznie po tym jak zostanie mu przyznane takie prawo, nie posiada 5% i więcej głosów lub wartości wszystkich rodzajów akcji w Spółce lub jej jakimkolwiek podmiocie zależnym oraz (ii) nie nabędzie więcej niż 14.285 Akcji w ramach PNAP w danym Okresie Oferty (zgodnie z definicją poniżej).</p> <p>Programem PNAP zarządza Komitet. Jednakże, z wyjątkiem wyraźnych ograniczeń wynikających z postanowień PNAP lub właściwych przepisów prawa, Komitet może przekazać swoje zadania administracyjne administratorowi, który w takiej sytuacji przejmie administrowanie bieżącego funkcjonowania PNAP. Administratorem może być jeden lub więcej członków władz Spółki lub kierownictwa, powołanych przez Radę Dyrektorów lub Komitet. Uprawnienia do nabycia akcji mogą być przyznane wyłącznie pracownikom Spółki lub pracownikom któregośkolwiek z podmiotów zależnych, wskazanych przez</p>

		<p>Radę Dyrektorów, Komitet lub administratora.</p> <p>Możliwość uczestniczenia w PNAP jest oferowana co pół roku w trakcie sześciomiesięcznych okresów trwania oferty, rozpoczynających się w pierwszym dniu notowań przypadającym na lub następującym po 1 kwietnia i 1 października każdego roku kalendarzowego („Okresy Oferty”). Pracownicy uczestniczący w PNAP mogą podjąć decyzję o przeznaczeniu jakiejkolwiek kwoty w przedziale od 1% do 20% należnego im wynagrodzenia, w formie potrąceń z wynagrodzenia, na zakup Akcji w ramach PNAP. Zebrane kwoty uzyskane w wyniku dokonanych potrąceń z wynagrodzeń będą przeznaczane na zakup Akcji w ostatnim dniu notowań Akcji w danym Okresie Oferty po cenie nabycia za jedną Akcję równej 85% niższej z dwóch wartości: godziwej wartości rynkowej Akcji w pierwszym dniu notowań Akcji w danym Okresie Oferty lub godziwej wartości rynkowej Akcji w ostatnim dniu notowań Akcji w danym Okresie Oferty. Uprawnieni pracownicy, którzy zamierzają uczestniczyć w PNAP w danym Okresie Oferty, muszą dopełnić internetowej procedury zapisów za pośrednictwem wskazanego przez Spółkę brokera dla PNAP lub, gdy brak jest dostępu internetowego, wypełnić formularz dotyczący zapisów i potrącania składek od wynagrodzenia oraz złożyć go Spółce w okresie trwania zapisów dla danego Okresu Oferty. W przypadku Okresu Oferty rozpoczynającego się 1 października 2018 r. uprawnieni pracownicy muszą wypełnić formularz dotyczący zapisu do 22 września 2018 r. Po dokonaniu zapisu pracownicy uczestniczący w Programie nie muszą dokonywać zapisów na każdy następny Okres Oferty, jeżeli procent potrąceń z wynagrodzenia pozostaje taki sam; wprost przeciwnie, ich decyzja o uczestnictwie będzie ważna dopóki sami nie wycofają się z PNAP. Pracownicy mogą zmieniać procent potrąceń z wynagrodzenia jedynie w okresie zapisywania się. Uczestniczący pracownicy nie ponoszą żadnych opłat związanych z nabyciem lub posiadaniem Akcji w ramach PNAP.</p> <p>Maksymalna łączna godziwa wartość rynkowa Akcji w pierwszym dniu notowań Akcji w danym Okresie Oferty, które uczestnicy PNAP mogą nabyć w jednym roku kalendarzowym, wynosi \$25.000. Faktyczna kwota, za którą można nabyć Akcje wynosi maksymalnie \$21.250 (\$25.000 x 85%). Uczestnicy mogą również podlegać innym ograniczeniom (wcześniej opisanym).</p> <p>Uczestnicy nie mogą przenosić, zastawiać ani w żaden inny sposób rozporządzać prawem do nabycia Akcji w ramach PNAP (chyba że na podstawie testamentu lub innych instytucji prawa spadkowego).</p> <p>PNAP został ostatni raz zmieniony podczas zwyczajnego walnego zgromadzenia, które odbyło się 18 maja 2015 r., poprzez zwiększenie liczby Akcji dostępnych do emisji w ramach PNAP. Na dzień 31 lipca 2018 r. w ramach PNAP zostało wyemitowanych ok. 34.217.048 Akcji, a 7.540.094 Akcji mogło być wyemitowane w przyszłości (z łącznie 41.757.142 Akcji objętych PNAP).</p>
--	--	---

E.4	Opis istotnych interesów związanych z ofertą, w tym konfliktu interesów	Nie dotyczy. Takie interesy nie występują.		
E.5	Firma podmiotu oferującego papiery wartościowe do sprzedaży	Motorola Solutions, Inc.		
E.6	Maksymalne rozwodnienie	Zakładając, że Akcje oferowane w ramach PNAP na podstawie prospektu 3.132 uprawnionym pracownikom w Niemczech, Polsce i Wielkiej Brytanii będą jedynie akcjami nowej emisji, to udział akcjonariusza Motorola Solutions, posiadającego obecnie 1% łącznego pozostającego w obiegu kapitału zakładowego Motorola Solutions według stanu na 30 czerwca 2018 r., to jest 1.622.668 Akcji, i nie będącego pracownikiem uprawnionym do uczestniczenia w ofercie, zostałyby rozwodnione zgodnie z poniższą tabelą:		
			Procent wszystkich pozostających w obiegu Akcji	Łączna liczba pozostających w obiegu Akcji
		Przed ofertą (według stanu na 30 czerwca 2018 r.)	1,00%	162.266.801
		Po emisji 665.393,40 Akcji w ramach PNAP	0,996%	162.932.194,40
E.7	Przewidywane koszty obciążające inwestora	Nie dotyczy. Nie ma takich kosztów.		